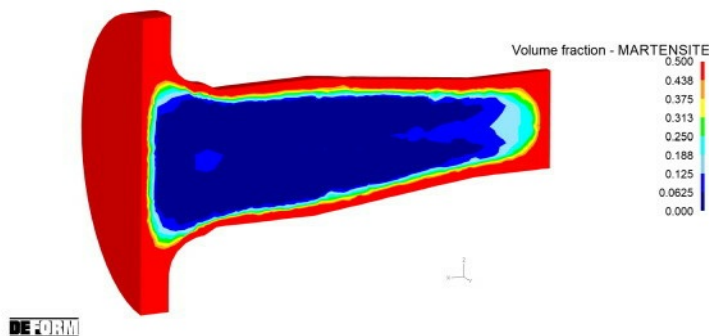


Un software per combattere il caro energia

La bresciana Ecotre Valente propone DEFORM per ottimizzare i costi attraverso le simulazioni di processo



22 febbraio 2022

Non solo riduzione di turni e produzione nelle fasce orarie in cui il costo dell'energia è più alto: il **risparmio energetico** può arrivare anche da un **software**. Un detto popolare recita che "la necessità aguzza l'ingegno", vale a dire che quando si è in condizioni critiche è un processo della natura umana trovare nuove soluzioni ai problemi, e in questo caso ai costi elevati.

Proprio a fronte del caro-energia **Ecotre Valente** ha deciso di offrire ai propri clienti una nuova arma, rappresentata dal **software DEFORM** per la simulazione del consumo energetico dei forni. Un sistema in grado, tramite la simulazione scientifica basata su **modelli matematici**, di capire ad esempio quanto un lingotto da forgiare dovrà essere preriscaldato prima di poter andare in lavorazione piuttosto che ottimizzare i consumi energetici di un ciclo di trattamento termico, consentendo notevoli risparmi nei tempi di utilizzo dell'impianto.

«La **richiesta è arrivata direttamente dai clienti**. Negli ultimi anni abbiamo notato una grande corsa all'ottimizzazione dei costi e questo ha permesso una maggior diffusione dei software di simulazione - ha spiegato **Lorenzo Valente**, ad della società -. Basti pensare che **in sole 3 o 4 ore si possono avere i risultati di lavorazioni che normalmente verrebbero eseguite in reparto nell'arco di 20 giorni**. Inoltre, proprio perché avvengono in un ambiente virtuale, è possibile **eliminare progressivamente eventuali errori per avviare il processo nella linea produttiva con un ciclo completamente ottimizzato**».

Per l'azienda bresciana i software proposti possono inoltre diventare anche un ottimo sistema di formazione per gli stessi dipendenti che si possono esercitare senza aver paura di sbagliare.

«Il software, sviluppato in America, si basa su modelli matematici particolarmente efficaci, come hanno confermato gli stessi clienti che hanno avuto **riduzioni di costo persino nell'ordine del 20-30%**. Per questo il miglior complimento che ci possono fare è quello che sarebbe ormai impensabile tornare a lavorare senza di esso».

D. L.